

**Перечень услуг ТПП Самарской области по поддержке
внешнеэкономической деятельности.**

*(Не является публичной офертой. Стоимость, порядок и сроки оказания услуг
определяются индивидуально.)*

Оказываемые услуги		Стоимость оказываемых услуг:
1	Консультирование по вопросам экспортной деятельности	- От 5000 до 10.000 рублей за консультацию одного СМСП
2	Содействие в формировании и продвижении экспортного и соответствующего инвестиционного предложения, в том числе в подготовке и переводе на иностранные языки презентационных и других материалов.	- Содействие СМСП в формировании и продвижении экспортного/инвестиционного предложения – от 5000 до 10.000 рублей), -Перевод текстовой страницы, презентации на иностранные языки – от 700 до 1000 рублей/страница в зависимости от сложности материала.
3	Организация встреч и переговоров с иностранными субъектами предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации.	- От 50.000 до 100.000 рублей за организацию встреч, подборку потенциальных клиентов для переговоров иностранного СМСП в зависимости от сферы деятельности
4	Проверка иностранного контрагента, составление финансово-кредитного отчета.	- От 15.000 до 50.000 рублей –проверка иностранного контрагента в зависимости от выбранного государства и сферы деятельности.
5	Организация участия СМСП в международных выставочно-ярмарочных и конгрессных мероприятиях на территории Российской Федерации и за пределами территории Российской Федерации, в том числе в онлайн формате.	- От 900 000 до 2 500 000 рублей – очное участие СМСП в выставочно-ярмарочных и конгрессных мероприятиях на территории РФ и Ближнего Зарубежья (включая весь цикл организации мероприятия), - от 25.000 до 100.000 рублей – онлайн-формат для СМСП по участию в ярмарочных и конгрессных мероприятиях на территории РФ и Ближнего Зарубежья (включая весь цикл организации мероприятия),
6	Организация конференций, форумов и иных публичных мероприятий по тематике экспортной деятельности для субъектов малого и среднего предпринимательства.	От 25.000 до 100 000 рублей в зависимости от тему конференции, форума экспортной направленности
7	Организация участия экспортно ориентированных СМСП в международных бизнес-миссиях, в том числе в онлайн бизнес-миссиях.	- От 900.000 до 1500000 Организация участия экспортно ориентированных СМСП в международной бизнес-миссии (страны СНГ, ЕАЭС,Ближнего Зарубежья) в зависимости от выбранного региона, логистики и сопутствующих расходов. - от 25 000 до 100 000 – организация международной и онлайн бизнес-миссии.

		(страны СНГ, ЕАЭС, Ближнего Зарубежья) в зависимости от выбранного региона, логистики и сопутствующих расходов.
8	Организация участия экспортно ориентированных СМСП в межрегиональных бизнес-миссиях в случае прибытия делегации иностранных предпринимателей - потенциальных покупателей продукции субъектов малого и среднего предпринимательства в другой субъект Российской Федерации.	От 25 000 до 500.000 рублей в зависимости от выбранного региона и удаленности от Самарской области.
9	Проведение маркетинговых исследований - сбора, накопления и анализа данных о состоянии и тенденциях изменения рынков, сегментов и отдельных их участников и институтов, которые могут оказать влияние на положение компании или ее отдельных продуктов на рынке, являющихся основанием для принятия маркетинговых и управленческих решений, по выводу конкретного продукта СМСП на иностранный рынок.	-Проведение индивидуального маркетингового исследования по выводу конкретного продукта СМСП на иностранный рынок – от 5000 рублей до 500 000 рублей.
10	Подготовка и экспертиза экспортного контракта.	От 50 000 до 150 000 рублей в зависимости от выбранного региона субъектом СМСП и существующей специфики оформления внешнеторговых контрактов
11	Размещение субъекта малого и среднего предпринимательства на международных электронных торговых площадках, в том числе содействие в регистрации учетной записи (аккаунта) субъекта малого и среднего предпринимательства на международных торговых площадках, а также ежемесячном продвижении продукции субъекта малого и среднего предпринимательства на торговой площадке.	От 1500 рублей – размещение аккаунта на электронной торговой площадке, от 5000 рублей – ежемесячное продвижение продукции СМСП на торговой площадке.
12	Поиск и подбор иностранного партнера, налаживание связи с потенциальными иностранными партнерами, пересылка пробной продукции, проверка деловой репутации потенциального партнера, проведение деловых переговоров, экспертизы экспортного контракта, консультирование по логистическим и таможенным вопросам.	От 50 000 до 150 000 рублей (полный комплекс работ для СМСП)
13	Проведение семинаров, вебинаров, мастер-классов, презентаций и других информационно-образовательных мероприятий.	От 10.000 рублей до 25.000 рублей очного формата. От 5000 до 25000 – онлайн формата.
14	Организация индивидуальных поездок	От 700 000 до 1500000 в зависимости от

	СМСП за пределы территории Российской Федерации с целью проведения переговоров с потенциальным покупателем товаров (работ, услуг) и последующим заключением экспортного контракта.	выбранного направления и региона.
15	Оформление и выдача документов, связанных с осуществлением внешнеэкономической деятельности (сертификаты о происхождении товара, международные таможенные документы – карнеты АТА и др.).	От 6000 рублей и выше в зависимости от отрасли компании-экспорта, выбранной страны-импортера.
16	Содействие в получении услуг и мер поддержки других организаций, включая институты развития, фонды федерального значения.	- от 5000 рублей (весь цикл сопровождения предприятия в зависимости от конкретной цели -вхождение в реестр производителей МинПромторга РФ и т.д.