

ФОРМА КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

№	Требования	Краткая информация
1.	Полное название компании, год основания, УНП *	ОАО «Гомельхлебпродукт» филиал «Новобелицкий КХП» Год основания 1965г. УНП 401153405
2.	Вид деятельности *	Производство бакалейной и комбикормовой продукции
3.	ФИО руководителя *	Башак Эдуард Сергеевич
4.	Товары/услуги, предлагаемые на экспорт (в т.ч. код ТН ВЭД, артикул, технические характеристики и др.)*	Хлопья овсяные Экстра№3 код ТНВЭД 1104129000 Хлопья овсяные Экстра№1 код ТНВЭД 1104129000 Каша Колос код ТНВЭД 1904209900 Каши не требующие варки в ассортименте код ТНВЭД 1904209900
5.	Наличие сертификатов, разрешений, лицензий и т. д. *	Качество продукции подтверждено сертификатами: -о соответствии продукции системе менеджмента окружающей средой СТБ ISO 14001-2017 -сертификатом соответствия системы менеджмента безопасности пищевых продуктов (НАССР) в СТБ 1470-2012. Высокий уровень организации производства подтверждён сертификатом системы менеджмента качества СТБ ISO 9001-2015. На предприятии используется международная система товарной нумерации и фигурной идентификации ЕАН/УСС Беларуси.
6.	Возможность гарантийного и сервисного обслуживания за рубежом	
7.	Страны: - в которые компания в настоящее время реализует товары/услуги; - потенциальные партнеры	Страны СНГ
8.	Базовые цены, скидки и условия предоставления	Цена продукции согласовывается индивидуально, в зависимости от объема поставки
9.	Объем и условия поставки (минимальная / максимальная партия товара, транспортировка, хранение)	Отгрузка осуществляется автомобильным транспортом от <u>трех тонн</u> продукции. Условия оплаты: 100% предоплата. Условия поставки: ФСА г.Гомель Таможенное оформление производится за счет компании.
10.	Условия продажи продукции (прямые переговоры, тендеры, через биржу)	Прямые переговоры
11.	Почтовый адрес, телефон, веб-сайт, e-mail, (англоговорящее контактное лицо) *	246047, Беларусь, г. Гомель, ул. Кореневское шоссе 4. +375-29-352-52-72, +375 44 798-10-15 +375 232 27-73-30, +375 232 20-71-04 www.kolos.com.by, torg@nkhp.by , Теленченко Сергей Сергеевич
12.	Дополнительная информация, комментарии	Условия сотрудничества обсуждаются с каждым покупателем индивидуально

* поля, обязательные к заполнению.

Примерная форма коммерческого предложения составлена согласно требований МИД РБ.

Важно: коммерческое предложение готовится на русском языке (при направлении в страны СНГ) и соответствующих иностранных языках (при направлении в страны вне СНГ). В случае направления в страны с редкими языками - на английском языке.

Гомельское отделение БелТШ окажет услуги по формированию и профессиональному переводу на иностранные языки (согласно тарифам, с применением гибкой системы скидок).

COMMERCIAL OFFER FORM

№	Requirements	Brief information
1.	Full company name, year of foundation, PIN *	Joint stock company "Gomelhleboprodukt" Branch "Novobelitskiy kombinat hleboproduktov"
2.	Type of activity *	Production of groceries and compound feed products
3.	Full name of the Manager *	Bashak Eduard Sergeevich
4.	Goods/services offered for export (including FEACN, articles, technical specifications, etc.).*	Oat flakes «Extra» № 3, HS code 1104129000 Oat Flakes «Extra» № 1, HS code 1104129000 Porridge «Kolos» HS code 1904209900 Cooking porridge in assortment HS code 1904209900
5.	Availability of certificates, permits, licenses, etc. *	Product quality is confirmed by certificates: -certificate of conformity of products to the environmental management system of STB ISO 14001-2017 -Certificate of conformity of the food safety management system (HACCP) in STB 1470-2012. The high level of organisation of production is confirmed by the certificate of quality management system of STB ISO 9001-2015. The company uses the international product numbering and figure identification system EAH/UCC of Belarus.
6.	Possibility of warranty and service maintenance abroad	
7.	Countries: - in which the company currently sells goods/services; - potential partner	Foreign countries
8.	Basic prices, discounts and terms of provision	Price to be negotiated individually, depending on delivery volume
9.	Scope and terms of delivery (minimum / maximum lot of goods, transportation, storage)	The minimum consignment volume is calculated according to the destination country. Payment terms: 100% prepayment. Delivery terms: individual approach. Customs clearance is for the company's account
10.	Terms of sale of products (direct negotiations, tenders, through the exchange)	Direct negotiations
11.	Postal address, phone number, website, e-mail, (English-speaking contact person) *	246047, Belarus, Gomel, Korenevskoe Shosse Str. 4 +375 44 798-10-15 Sergey Telenchenko (Eng. speaking) +375 232 27-73-30, +375 232 20-71-04 www.kolos.com.by, torg@nkhp.by ,
12.	Additional information, comments	Terms and conditions are discussed individually with each customer

* required fields.

The approximate form of the commercial offer is made according to the requirements of the Ministry of foreign Affairs of the Republic of Belarus.

Important: the commercial offer is prepared in Russian (when sent to the CIS countries) and corresponding foreign languages (when sent to countries outside the CIS). In case of sending to countries with rare languages - in English.

Gomel branch of the BelCCI will provide services on formation and professional translation into foreign languages (according to tariffs, with the use of a flexible discount system).