

PETERKA PARTNERS

THE CEE LAW FIRM

ПЕТЕРКА и ПАРТНЁРЫ –юридическая компания в
Центральной и Восточной Европе



БРАТИСЛАВА

КИЕВ

СОФИЯ

МОСКВА

БУХАРЕСТ

ВАРШАВА

МИНСК

БУДАПЕШТ



Ведение бизнеса в Словакии

□ Основные преимущества:

- Географическое покрытие: ЦВЕ и СНГ
- Регион происхождения - ЦВЕ
- Полностью интегрированная инфраструктура
- Единая фирма, один финансовый центр
- Полностью независимая компания

□ Ключевые показатели:

- **9** полностью собственных офисов в **9** странах (Чехия, Словакия, Польша, Венгрия, Румыния, Болгария, Беларусь, Украина и Россия)
- **150+** юристов и налоговых консультантов
- Портфолио клиентов состоит из **более чем 1000** компаний ведущих бизнес в ЦВЕ/СНГ, включая более чем 100 мировых лидеров, 30 компаний из списка Fortune500 и 250 крупнейших групп из ЦВЕ (Чешские, Словацкие, Польские, Российские и т.д.)

Что мы предлагаем

- ❑ **Специфическое региональное ноу-хау:**
 - Знание местных особенностей и региональный подход
- ❑ **Региональный продукт с принципом «Одного окна»:**
 - Один первичный контакт в качестве единого источника передачи и получения
 - Единый результат работы, покрывающий несколько юрисдикций
 - Единая рабочая методология, применяемая в нескольких юрисдикциях
- ❑ **Инновационная структура ставок:**
 - Одинаковые почасовые ставки для всего региона
 - Фиксированная сумма оплаты для работы в нескольких юрисдикциях
 - Региональная абонентская оплата (возможность использовать согласованное включенное количество часов во всем регионе)
 - Скидки в зависимости от объема услуг во всем регионе
- ❑ **Отношения между корпорациями:**
 - Программа оценки удовлетворенности клиентов
 - Регулярные встречи в Штаб-квартире
 - Простота, прозрачность, добросовестный подход

□ **Практики:**

- Рынки ценных бумаг, банки и финансы
- Корпоративное право /слияния и поглощения
- Законодательство ЕС и конкуренция
- Неплатежеспособность и реструктуризация
- Интеллектуальная собственность и новые технологии
- Трудовое право
- Судебные споры и арбитраж
- Государственные закупки, ГЧП и европейское финансирование
- Недвижимость, строительство и развитие
- Налоги и налоговые споры

□ **Комплексные услуги в регионе ЦВЕ :**

- Координация юридических услуг
- Корпоративная реорганизация
- Взыскание долгов
- Нормативно-правовое соответствие

Словакия

Общая информация о Словакии



- Находится в центре Европы
- С 2004 г. член ЕС
- На 29 месте в международном рейтинге по ведению бизнеса
- Членство: ООН, ОЭСР, НАТО, ВТО, МВФ, МБРР и т. д.
- Денежная единица: Евро
- Индустриальная страна. Развитые сектора: металлургия и обработка металла, машиностроение и автомобильная промышленность, электроника, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность, химия и фармацевтика и другие.

Рейтинг Doing business

	Словакия	Беларусь
Общий рейтинг	29	44
Открытие бизнеса	68	12
Разрешение на строительство	84	34
Получение электричества	48	89
Регистрация недвижимого имущества	5	7
Получение кредита	42	109
Защита прав миноритарных акционеров	88	57
Уплата налогов	73	63
Исполнение судебных решений	63	29
Внешняя торговля	1	25
Банкротство	33	69

Преимущества для ведения бизнеса в стране

Инвестиционные возможности и стимулы

Благоприятная налоговая система

Инвестиционные стимулы и благоприятное инвестиционное законодательство

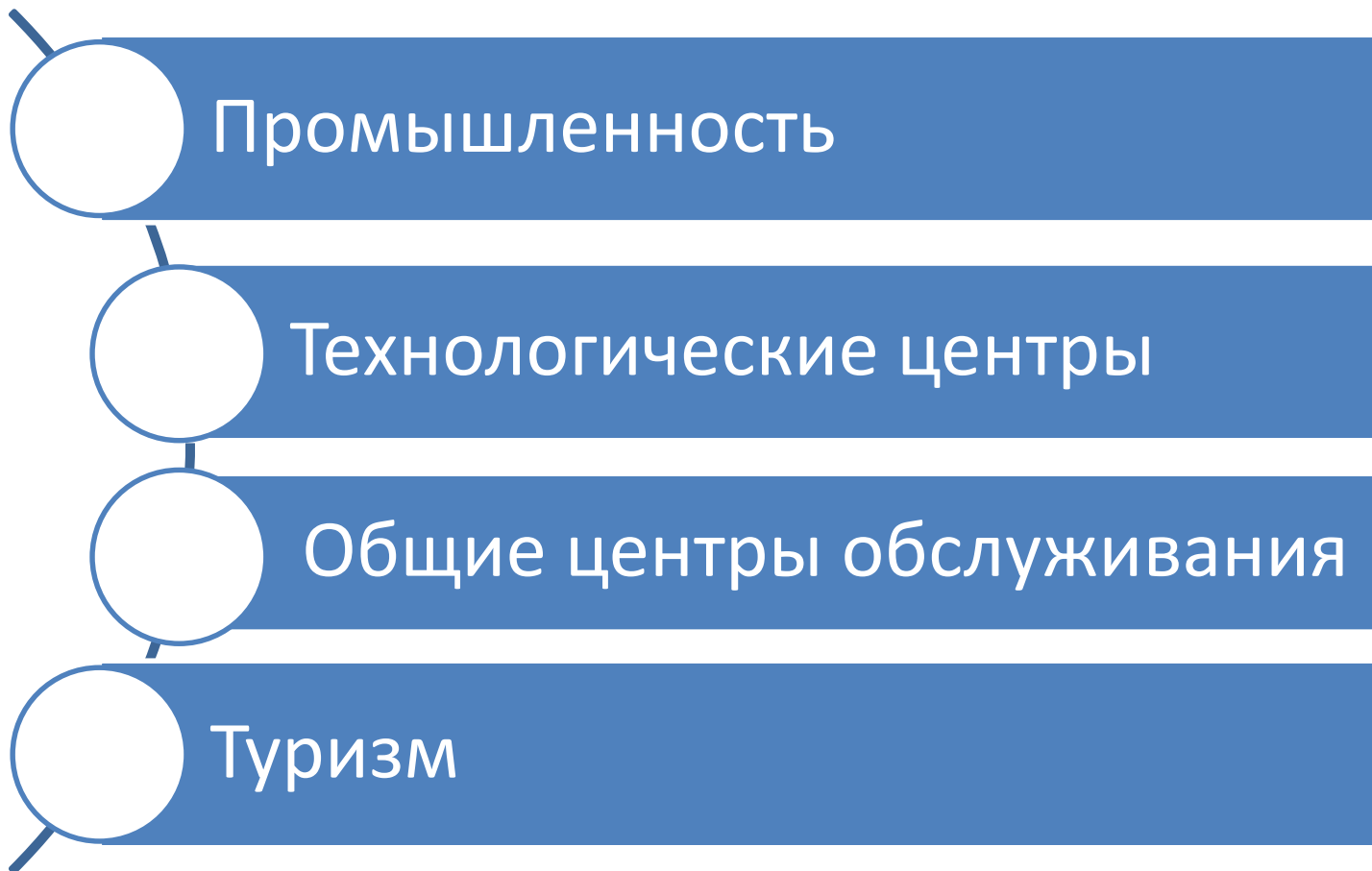
Инвестиционная помощь в виде: субсидий, налоговых льгот, вкладов в создание новых рабочих мест, передачи (обмена) недвижимого имущества по цене ниже общей стоимости активов

Словацкое агентство развития инвестиций и торговли (САРИО) осуществляет государственную поддержку иностранных инвестиций на словацком рынке и развитие экспорта

Хорошо образованная рабочая сила. В Словакии один из самых высоких уровней грамотности в мире

Дешёвая рабочая сила (в первом квартале 2016 года средняя заработная плата составляла 956 евро, а для 2015 года - 883 евро)

Типы проектов для инвестиционной помощи



Условия предоставления инвестиционной помощи в рамках отрасли:

- приобретение материальных и нематериальных активов на сумму не менее 10 млн. Евро, тогда как минимум 50 % должны быть покрыты собственным капиталом предпринимателя;
- обеспечение нового производства или технологического оборудования для производства значение, цель которого составляет не менее 60% от общей суммы полученных долгосрочных материальных и нематериальных активов;
- услуги, работы, процессы, сооружения, производства и технологические устройства в соответствии с политикой охраны окружающей среды;
- реализация инвестиционного проекта ведет к созданию новых рабочих мест;
- инвестиционный план должен быть выполнен в одном месте, т. е. в пределах одного помещения

Промышленность

- Минимальная сумма инвестиций в отрасли зависит от уровня безработицы в предполагаемом месте расположения:

Уровень безработицы	Min сумма инвестиций	Собственный капитал
Наименее развитые районы	200 000 Евро	50%
Выше чем в среднем по Словакии	5 млн. Евро	50%
По крайней мере на 35% выше, чем в среднем по Словакии	3 млн. Евро	40%

Условия предоставления инвестиционной помощи в рамках отрасли:

- Приобретение основных средств и нематериальных активов в размере не менее 500,000 евро, в то время как по меньшей мере 50% должны быть покрыты собственным капиталом предпринимателя;
- 70% сотрудников должны иметь высшее образование;
- Должно быть создано по крайней мере 30 новых рабочих мест.

Общие центры обслуживания (shared services centre)

Условия предоставления инвестиционной помощи в рамках отрасли:

- Приобретение основных средств и нематериальных активов в размере не менее 400,000 евро, в то время как по меньшей мере 50% должны быть покрыты собственным капиталом предпринимателя;
- 60% сотрудников должны иметь высшее образование;
- Должны быть созданы новые рабочие места.

Условия предоставления инвестиционной помощи в рамках отрасли:

- Предоставление нового технологического оборудования для оказания услуг, значение которого составляет не менее 40% от общего количества приобретенных долгосрочных материальных и нематериальных активов;
- Приобретение основных средств и нематериальных активов в размере не менее 10 млн. евро, 50% должны быть покрыты собственным капиталом предпринимателя.
- Услуги, деятельность и процессы в соответствии с политикой охраны окружающей среды;
- Должны быть созданы новые рабочие места;
- Инвестиционный план должен быть выполнен в одном месте, то есть в пределах одного помещения

- Минимальная сумма инвестиций в отрасли зависит от уровня безработицы в предполагаемом месте расположения:

Уровень безработицы	Min сумма инвестиций	Собственный капитал
Наименее развитые районы	200 000 Евро	100 000 Евро
Выше чем в среднем по Словакии	5 млн. Евро	2,5 млн. Евро
По крайней мере на 35% выше, чем в среднем по Словакии	3 млн. Евро	1,5 млн. Евро

Двухстороннее сотрудничество

Соглашения для бизнеса

Соглашение о привлечении и взаимной защите инвестиций (Минск, 2005)

Соглашение об избежании двойного налогообложения (Братислава, 1999)

Договор о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (СССР-Чехословакия, 1982)

Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью Йорк, 1958)

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980)

Конвенция отменяющая требование легализации иностранных официальных документов (Гаага, 1961)

Защита инвестиций

Общие принципы

- Привлечение и взаимная защита инвестиций
- Национальный режим и режим наибольшего благоприятствования
- Свобода вывоза капитала (доходы, займы, роялти)
- Запрет на экспроприацию, национализацию и т.д.

Споры

- Переговоры, досудебная претензия (3 месяца)
- Компетентный государственный суд
- Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (ICSID)
- Международный арбитражный суд "ad hoc", созданный в соответствии с арбитражным регламентом Комиссии ООН по праву международной торговли (UNCITRAL)

Соглашение об избежании двойного налогообложения

Постоянное представительство

- a) место управления;
- b) отделение;
- c) контора;
- d) фабрика;
- e) мастерская, и
- f) рудник, нефтяная или газовая скважина, карьер, или любое иное место добычи полезных ископаемых
- g) Строительная площадка или строительный или монтажный объект (более 12 месяцев)

Налог на дивиденды

- не более 10 % (в случае не менее 25 % доля в компании источнике)
- не более 15 % (в иных случаях)

Налог на проценты (займы)

- не более чем 10%

Роялти

- не более 5 % (литература, искусство, наука, в том числе кинофильмы ит.д.)
- не более 10% (патент, торговая марка, дизайн, транспортные средства и тд.)

Договор о правовой помощи

Положительные аспекты:

- Возможность выполнения отдельных процессуальных действий (составления и пересылки и вручение документов, вещественных доказательств, проведения экспертизы, допроса сторон, свидетелей, экспертов) через органы юстиции
- Документы, засвидетельствованные учреждением юстиции (иным учреждением либо специально на то уполномоченным лицом) и скрепленные официальной печатью, принимаются без какого-либо иного удостоверения **(БЕЗ АПОСТИЛЯ)**
- Официальные документы одной Стороны, пользуются доказательной силой официальных документов и на территории другой Стороны

Признание международных арбитражных решений

Для признания и исполнения международного арбитражного решения необходимо предоставить:

- а) Оригинал решения или надлежащим образом заверенная копия;
- б) Арбитражное соглашение (Контракт содержащий арбитражную оговорку) или надлежащим образом заверенная копия.
- + перевод заверенный, официальным или присяжным переводчиком или дипломатическим или консульским учреждением

Отказ в признании и принудительном исполнении арбитражного решения

В признании и принудительном исполнении арбитражного решения может быть откзано:

- а) стороны недееспособны или арбитражное соглашение (арбитражная оговорка) не действительны, или
- b) сторона не была надлежащим образом уведомлена об арбитражном разбирательстве (назначении арбитра) или по другим причинам не могла представить объяснения, или
- c) решение вынесено отношении по спору не подпадающим под арбитражное соглашение (арбитражной оговорки) или по вопросам выходящим за их пределы, или
- d) состав арбитражного органа или арбитражный процесс не соответствовали соглашению сторон, или
- e) решение еще не стало обязательным для сторон или приостановлено компетентным органом страны вынесения.

Начало бизнеса. Создание юридических лиц

Формы

Для того, чтобы вести бизнес, инвесторы могут выбрать одну из следующих форм:

Филиал

Общество с ограниченной
ответственностью

Акционерное общество

Полное товарищество

Товарищество с ограниченной
ответственностью

Кооператив

Общество с ограниченной ответственностью

Учредители

- По крайней мере 1 человек, но не более 50 человек (физическое или юридическое лицо - словацкое или иностранное)

Уставной фонд

- Минимум 5000 Евро

Вклад

- вклад в размере 750 евро
- денежный или в натуральном выражении, т.е. движимое и недвижимое имущество, некоторые нематериальные активы, существующая и доказуемая дебиторская задолженность

Ответственность

- Участники несут ответственность по обязательствам компании в размере неоплаченной суммы взносов

Органы

- Исполнительный директор(ы) – физическое лицо(а) могут представлять компанию индивидуально и совместно.
- Исполнительный директор может быть участником компании

Общество с ограниченной ответственностью

Преимущества

Учреждение ООО: простой процесс с низкими затратами

Участники ответственны только в размере неуплаченной суммы их взносов

Простое управление ООО, не прекращает существование после смерти единственного участника

Может быть учреждено 1 участником

Недостатки

Обязательное создание резервного фонда

Участник не может изъять свой вклад из ООО

Акционерное общество

Учредители

- По крайней мере 1 юр.лицо (словацкое или иностранное юридическое лицо) или 2 физических лица (словацкие или иностранные)
- сочетание одной или нескольких корпораций и одного или несколько физических лиц.

Уставной фонд

- Минимум 25 000 Евро

Вклад

- Вклад в уставный капитал определяется номинальной стоимости акций
- Нет требования по минимальному размеру вклада
- денежный или в натуральном выражении, т.е. движимое и недвижимое имущество, некоторые нематериальные активы, существующая и доказуемая дебиторская задолженность

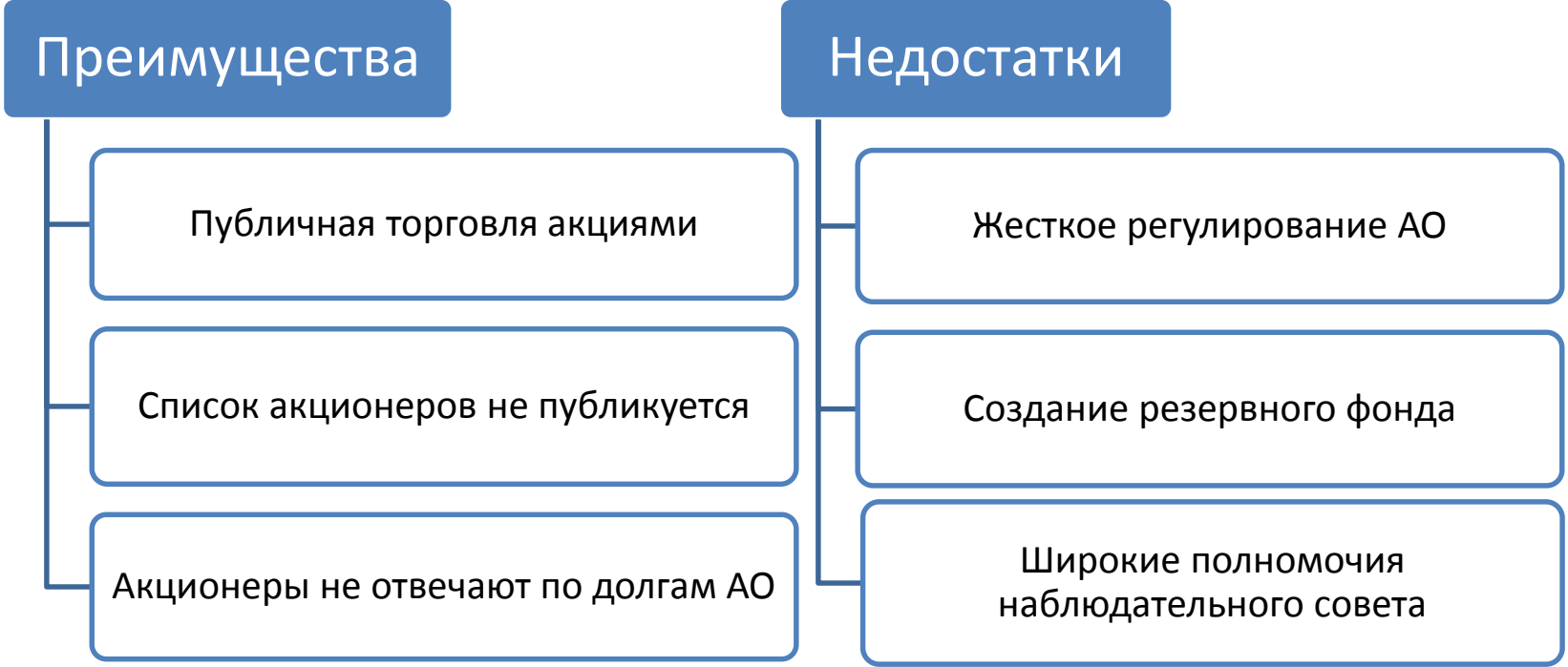
Ответственность

- Акционеры не отвечают по обязательствам

Органы

- Совет директоров - физическое лицо(а), не юридическое лицо, которое может представлять компанию индивидуально и совместно

Акционерное общество



Упрощенное акционерное общество (с 01.01.2017)

Учредители

- Как минимум 1 лицо (словацкое или зарубежное)

Уставной фонд

- Min 1 Евро

Вклад

- Вклад в уставной фонд определяется номинальной стоимостью акций

Органы

- Совет директоров - физическое лицо(а), не является юридическим лицом, которое может представлять компанию, каждое в отдельности, если иное не оговорено в Уставе.

Упрощенное акционерное общество

Предполагаемые преимущества

Упрощение инвестирования в Словакии

Поддержка стартапов

Минимальная сумма уставного фонда

Гибкость при входе и выходе из компании

Кооператив

Учредители

- По крайней мере 5 физических лиц или 2 юридических лица.

Уставной фонд

- Min 1 250 Евро

Вклад

- Минимальный размер вкладов предусматривает Устав кооператива, а не Коммерческий кодекс.

Ответственность

Члены не несут ответственности по обязательствам общества, если только учредительный документ не предусматривает иное.

Органы

- Совет директоров - физическое лицо(а), не является юридическим лицом, которое может представлять компанию индивидуально и совместно.

Товарищество с ограниченной ответственностью

Учредители

- По крайней мере 2 человека, то есть партнеры "Коммандитист" ("Komanditista") и "Генеральный партнер" ("Komplementár").

Уставной фонд

- Коммерческий кодекс не предусматривает минимальный размер уставного капитала, хотя он создается за счет взносов партнеров ("Komanditista").

Вклад

- Коммерческий кодекс предусматривает обязательство внести вклад в размере 250 евро партнером ("Kommanditist").

Ответственность

Партнер(ы) "Komanditista" являются партнерами, которые отвечают по обязательствам товарищества в размере неоплаченной суммы взносов и партнер(ы) "Komplementár" - один или несколько партнеров, которые отвечают по обязательствам товарищества всем своим имуществом.

Органы

- Партнер "Komplementár" - партнер (ы), который является / несет ответственность за по обязательствам товарищества всем своим имуществом.

Полное товарищество

Учредители

- По крайней мере 2 лица (физическое или юридическое лицо - словацкое или иностранное).

Уставной фонд

- Коммерческий кодекс не предусматривает обязательство создавать уставный фонд, если в учредительном документе не предусмотрено иное.

Вклад

- Коммерческий кодекс не предусматривает обязательства по оплате взноса, если учредительном документе не предусмотрено иное.

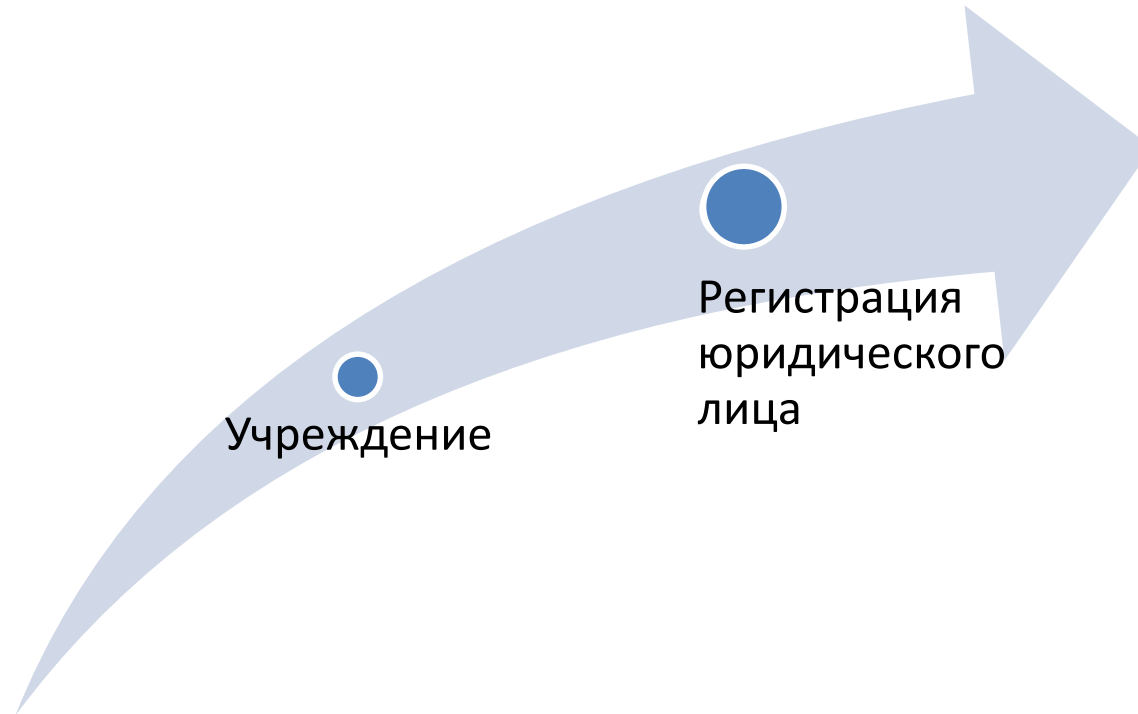
Ответственность

Солидарная и индивидуальная ответственность партнеров по долгам компании

Органы

- Учредитель(и) или лицо

Создание юридического лица в 2 этапа



Продолжительность процедуры – не более 3х недель

Затраты на создание компании - до 5000 Евро (включая расходы на юридическое представительство, административные и судебные издержки)

Создание юрлица

Для успешного создания юридического лица необходимо получить:

торговые лицензии, соответствующие предполагаемой деятельности и идентификационный номер

разрешения, необходимые для целей регистрации компании в Торговом реестре (вид на жительство для иностранцев, которые являются членами руководящего органа (кроме граждан ЕС или ОЭСР))

регистрация плательщика по налогу на прибыль

НДС регистрация

Коммерческие и торговые реестры

Некоторые аспекты:

- Компании основаны с даты регистрации в Торговом реестре районных судов
- Коммерческий регистр регистрирует новое юридическое лицо в течение двух рабочих дней с момента подачи полного и должным образом подготовленной заявки (срок может быть пропущен)
- Корпоративную информацию о существующих компаниях можно найти в этих регистрах (www.orsr.sk)
- Для некоторых видов деятельности необходимо получить торговую лицензию от Управление лицензирования торговли или специального разрешения от какого-либо другого государственного органа
- Торговые лицензии выдаются на так называемые свободные и регулируемые виды деятельности в течение 3-х рабочих дней.

Приобретение бизнеса

Способы приобретения

Приобретение существующего бизнеса может в соответствии со словацким законодательством происходить несколькими способами:

Приобретение доли(ей) в ООО

Приобретение акций АО (“share deals”)

Приобретение всех или некоторых отдельных активов (“asset deals”)

Продажа / покупка целого / части предприятия

Приобретение акций АО ("share deals")

Некоторые аспекты:

- Иностранцы не ограничены в приобретении, владении и / или перепродаже акций (долей) в словацких организациях.
- В некоторых случаях фирменное наименование, юридический адрес и размер приобретенной доли должны быть раскрыты для общественности.
- Продажа / покупка акций должна иметь форму письменного договора купли-продажи.
- В отдельных случаях, особенно при передаче акций АО, физическая передача акций и одобрение должны иметь место для осуществления перехода права собственности.

Приобретение всех или некоторых отдельных активов (“asset deals”)

Некоторые аспекты:

- Инвестор приобретает непосредственно бизнес или отдельные активы в такой компании (или ее избранные части).
- Сделка может быть осуществлена либо путем купли-продажи отдельных активов или путем приобретения предприятия или его части.
- Приобретаются все активы, материальные и нематериальные права, деловые отношения, права и обязанности (дебиторская и кредиторская задолженности) или избранные их части.
- Автоматическая передача работников, связанных с приобретенным бизнесом, к приобретателю.
- Продажа предприятия с помощью лица, зарегистрированного в торговом реестре, должно быть зарегистрировано в торговом реестре.

Реструктуризация существующего бизнеса

Методы и формы

Слияние (объединение)

1 способ: первая компания генеральный правопреемник другой

- все активы и обязательства ликвидируемого предприятия переходят к другому предприятию

2 способ: все компании в рамках слияния растворяются

- все активы и обязательства передаются вновь созданному объекту

Разделение (выделение)

Разделение одного или нескольких действующих лиц на два или несколько правопреемников

- формальные и процедурные требования аналогичны тем, которые применяются к слиянию

Неплатежеспособность (банкротство)

1 форма

Неплатежеспособность (если должник имеет более одного кредитора, и не может погасить свои долги в течение 30 дней)

2 форма

Задолженность (должник имеет более одного кредитора и размер его обязательств превышает стоимость ее активов)

Аспекты белорусского законодательства в связи с созданием бизнеса в Словакии

Разрешение Национального банка Республики Беларусь

Разрешение НБРБ

- приобретение акций при их распределении среди учредителей, доли в уставном фонде нерезидента, а также внесение дополнительного вклада в уставный фонд нерезидента в случае его увеличения;
- приобретение у нерезидента ценных бумаг, эмитированных (выданных) нерезидентами
- приобретение недвижимого имущества, находящегося за пределами Республики Беларусь (+ долевое)
- размещение средств в банках-нерезидентах (+ договор доверительного управления не с банками)
- предоставление займов
- расчеты с нерезидентом на основании договора поручительства, гарантии
- получение кредитов и (или) займов (при условии)
- расчеты по обязательствам перед нерезидентом на основании договора перевода долга или уступку права (требования)

Увеличение уставного фонда

Редакция до 15.05.2015

приобретение акций при их распределении среди учредителей, а также доли в уставном фонде или пая в имуществе нерезидента

Редакция с 16.05.2015

приобретение акций при их распределении среди учредителей, доли в уставном фонде или пая в имуществе нерезидента, **а также внесение дополнительного вклада в уставный фонд нерезидента в случае его увеличения**

Документы для получения разрешения (внесение средств в уставный фонд) с 29.11.2015

- Письменное заявление
- Копия свидетельства о государственной регистрации
- ~~• Справка ИМНС об отсутствии либо наличии задолженности по уплате налогов~~
- ~~• Бухгалтерский баланс и отчет о прибыли и убытках по состоянию на последнюю отчетную дату.~~
- Копия выписки из торгового регистра субъекта валютных операций - нерезидента
- Копия устава и (или) учредительного договора нерезидента (если нерезидент является вновь создаваемым - проекты учредительных документов нерезидента)
- Копия документа, являющегося основанием для проведения соответствующей сделки

Документы для получения разрешения (приобретение акций) с 29.11.2015

- Письменное заявление.
- Копия свидетельства о государственной регистрации.
- ~~• Справка ИМНС об отсутствии либо наличии задолженности по уплате налогов~~
- ~~• Бухгалтерский баланс и отчет о прибыли и убытках по состоянию на последнюю отчетную дату.~~
- Копия документа, являющегося основанием для проведения соответствующей сделки
- ~~• Копия документов, подтверждающих прав нерезидента на приобретаемые акции~~
- Копия договора с профучастником рынка ценных бумаг и копия документа о его регистрации за рубежом

Открытие счета за границей

Без разрешения НБ РБ

- счета по учету кредитных операций
- счета дипломатических и других официальных представительств, консульских учреждений

В уведомительном порядке

- счета своих представительств в банках государств - участников Евразийского экономического союза в национальной валюте того государства на территории которого открывается счет

С разрешения НБ РБ

- Все остальные

Документы для получения разрешения (открытие счета)

- Письменное заявление
- Копия свидетельства о государственной регистрации и учредительных документов
- Справка ИМНС об отсутствии либо наличии задолженности по уплате налогов
- Бухгалтерский баланс и отчет о прибыли и убытках по состоянию на последнюю отчетную дату.
- Смета-расчет и обоснование движения средств по счету
- Смета затрат, документы по представительству (для представительства)
- Копия договора на осуществления СМР (для хоз. расчетов по стройке)
- Копия договора банковского вклада, депозита, залога, информацию об источниках средств (размещение средств)

Основания для отказа в выдаче разрешения НБРБ (с 29.11.2015)

представление ненадлежащим образом оформленных документов (непредставление документов)

отсутствие экономического обоснования, в том числе оценки эффективности инвестирования

представление недостоверной информации

нарушение условий ранее выданных НБРБ разрешений за последние 6 месяцев

наличие у заявителя невыполненных обязательств, в результате нарушения валютного, банковского, налогового, таможенного законодательства

проведение валютной операции, на осуществление которой испрашивается разрешение

неустойчивое финансовое состояние субъекта валютных операций

несоответствие планируемых к проведению заявителем на основании испрашиваемого разрешения валютных и иных операций целям денежно-кредитной политики Республики Беларусь

создание угрозы нанесения ущерба национальной безопасности Республики Беларусь, ее территориальной целостности, политической и экономической стабильности

Ведение бизнеса с резидентами Словакии

Ключевые аспекты



Внешнеторговые контракты



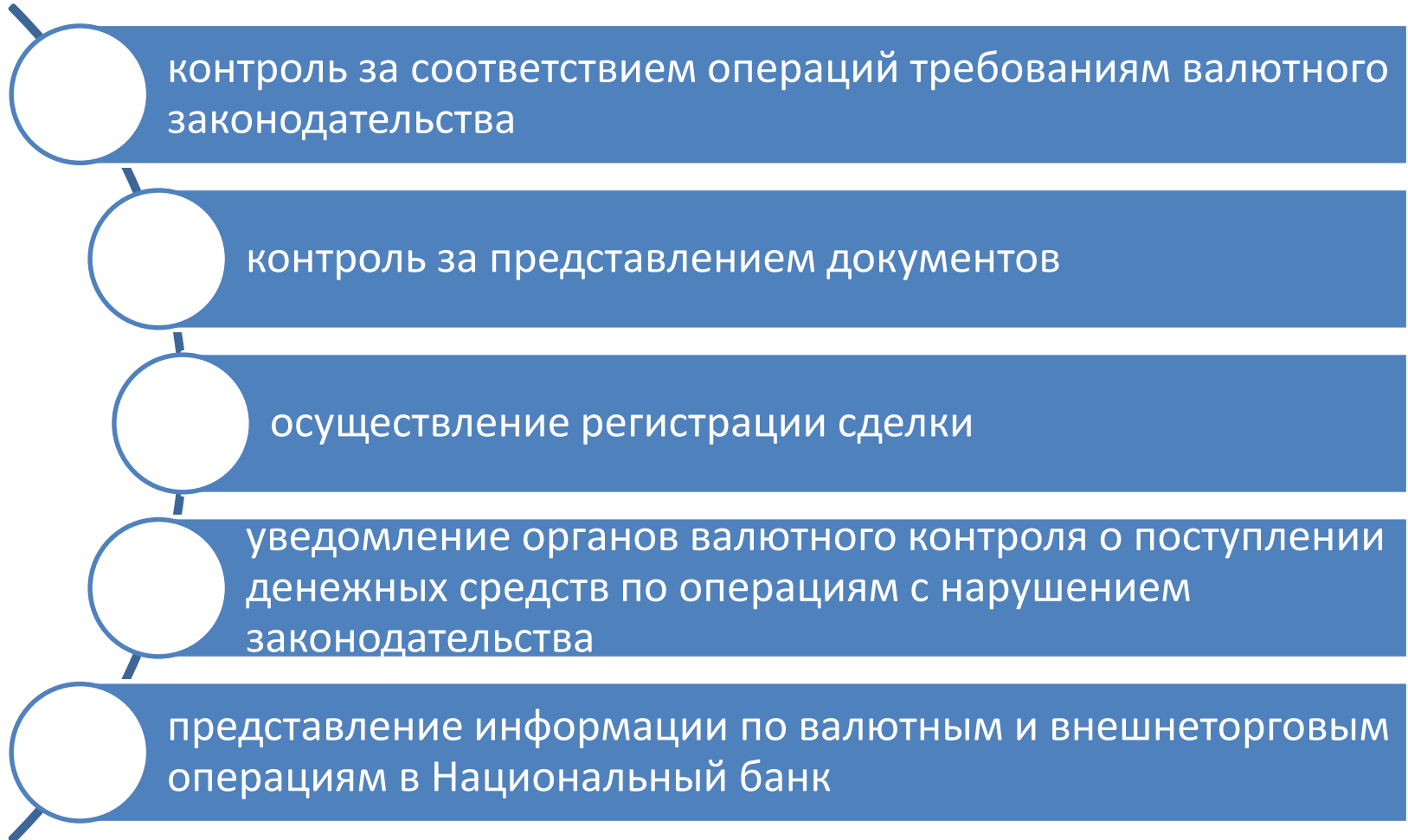
Письменная форма

Существенные условия договора

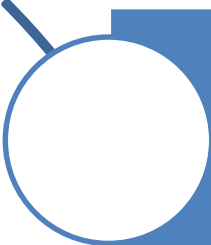
Применимое право

Информирование банка (предоставление договора)

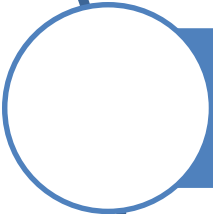
Банк, как агент валютного контроля



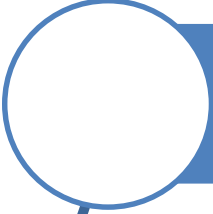
Завершение внешнеторговой операции



при экспорте - не позднее 90 календарных дней с даты передачи охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, оказания услуг



при импорте - не позднее 60 календарных дней с даты проведения платежа



Ответственность – до 2% в день (до 100% суммы)



Сроки могут быть продлены Национальным банком

Продление сроков завершения валютной операции

- Письменное заявление
- Копия внешнеторгового договора
- Информация от контрагента по сделке, подтверждающего невозможность исполнения обязательств в срок, (письменное уведомление резидента о невозможности исполнения контрагентом по сделке обязательств (при ее наличии))
- Копии документов (переписка, принятые решения, исполнительные листы) судебных органов об исполнении контрагентом по сделке обязательства (при их наличии)

Обязательная продажа валютной выручки

30% от суммы выручки

7 рабочих дней

Ответственность – до 1% в день, но не более 100%

Исключения – резиденты ПВТ

Трудовые отношения

Общая информация

Формы

- Трудовой договор
- Договор на выполнение работ
- Договор о трудовой деятельности
- Договор о временных рабочих местах для студентов

Рабочие часы, трудовой отпуск

- Стандартная рабочая неделя 40 часов (включая сверхурочные – не более 48 часов)
- Основной отпуск – 4 недели (возраст работника более 33 лет – 5 недель)

Оплата труда

- Min размер 405,00 евро в месяц и 23,28 евро в час

Срок

- Определенный срок (2 года)
- Неопределенный срок
- В течение 2 лет работодатель может продлить или повторно заключить трудовые отношения на определенный срок только дважды

Испытательный срок

- Испытательный срок не более трех месяцев / полугодом для руководящего состава
- Испытательный срок не может быть продлен

Сравнительный анализ трудовых ресурсов

Страна	Минимальная месячная зарплата	Среднемесячн ая зарплатная плата	Уровень безработицы	Индекс стоимости рабочей силы
Словакия	405 Евро	956 Евро	11,5 %	5,3
Чехия	366 Евро	1 041,78 Евро	5,1 %	8,6
Венгрия	353 Евро	788,59 Евро	6,8 %	4,0
Польша	431 Евро	938,2 Евро	7,5 %	3,0
Беларусь	103 Евро	323 Евро	1,2%	

Прекращение трудовых отношений

Расторжение трудовых отношений:

По соглашению сторон

По инициативе нанимателя или работника (с предварительным уведомлением)

Незамедлительное прекращение трудовых отношений

Увольнение во время испытательного срока

Социальное и медицинское страхование

Лицо	Вид страхования	Ставка
Наниматель	Социальное страхование	25,20%
	Медицинское страхование	10%
Максимальная базовая оценка (ежемесячно) 4 290 Евро		
Работник		9,4 %
		4%
Максимальная базовая оценка (ежемесячно) 4 290 EUR		

Соц. и мед. фонды (действуют с 1 января 2016 года)

Лицо	Ставка	Мед. страх.	Пенс. страх.	Инвалид. страх.	Страх. по безраб.	Страх. гарант.	От несч. случая	Резерв н. фонд	Всего
Наниматель	Ставка	1,4%	14%	3%	1%	0,25%	0,8%	4,75%	
	Мах базовая оценка	4 290 Евро	4 290 Евро	4 290 Евро	4 290 Евро	4 290 Евро	Неогр	4 290 Евро	
	Сумма страх. взноса	60,06 Евро	600,60 Евро	128,70 Евро	42,90 Евро	10,72 Евро		203,77 Евро	1043,75 Евро
Работник	Ставка	1,4 %	4 %	3%	1%				
	Мах базовая оценка	4 290 Евро	4 290 Евро	4 290 Евро	4 290 Евро				
	Сумма страх. взноса	60,06 Евро	171,60 Евро	128,70 Евро	49,20 Евро				403,26 Евро

Трудовая миграция

Трудовые отношения с иностранными гражданами

Необходимо

- Виза
- Разрешение на трудоустройство;
- Разрешение на временное проживание, вид на жительство

Разрешение на трудоустройство

- Первоначально получение разрешения на трудоустройство, затем - виза
- Заявление должно быть подано в соответствующий отдел по труду, социальным вопросам и семье по месту нахождения будущего работодателя в Словакии

Аспекты

- Исключения для граждан ЕС: необходима лишь регистрация в местном отделении полиции по делам иностранных граждан на время пребывания в Словакии

Рассмотрение споров

Разрешение споров

Суды

- Экономический суд Республики Беларусь
- Арбитражный суд (Беларусь)
- Государственный суд (Словакия)
- Словацкий арбитражный суд
- Международный арбитраж (Вена и др)

До судебная претензия

- Обязательная в Республике Беларусь (по общему правилу)
- Возможно исключить или изменить правила в договоре

Исполнение решения

- Признание решение
- Заявление по месту нахождения ответчика

Рассмотрение споров

Суд	Госпошлина (арбитражный сбор) . Цена иска 20 000 EUR	Госпошлина (арбитражный сбор) . Цена иска 100 000 EUR	Окончательное решение (вступление в силу)	Примечание
Словацкий государственный суд	1200 + 1200 (обжалование)	6000 + 6000 (обжалование)	14 месяцев	
Словацкий арбитражный суд	2110	6880		Суд при ТПП, но обычно используют Венский арбитраж
Экономический суд (Беларусь)	790 + 320 (обжалование)	3020 + 1210 (обжалование)	1 год + 3 месяца	Срок в 2 месяца для белорусских резидентов
Арбитражный суд при БелТПП	2490	10290	6-12 месяцев	
Приказное производство	70	70	20 дней	Не для всех споров. Не ответ на претензию
Нотариусы	100	100	3 дня	Не для всех споров

The CEE Law Firm

Спасибо за ваше внимание!

Дмитрий Зикрацкий
Партнер, директор

ООО «Петерка энд Партнерс»
пр. Победителей, д.103, оф.1303,
г. Минск, Беларусь
тел. +375 (17) 236 47 11
e-mail: zikratski@peterkapartners.by
www.peterkapartners.com

- Corporate and Commercial
- Investment and Privatisation
- Employment
- IP law
- Banking and Finance
- Real estate and construction
- Telecommunications
- Energy
- Litigation
- Public procurement

Юридическая компания ПЕТЕРКА и ПАРТНЁРЫ – ведущая независимая юридическая компания, действующая в Центральной и Восточной Европе. Со времени своего образования в 2000 года компания оказывала услуги многим местным и международным промышленным и коммерческим компаниям и финансовым учреждениям по их юридическим и бизнес-проблемам и была признана как специалист глубоким опытом и знаниями во многих областях юридической практики.

Компания расширила свою деятельность за границу и создала сеть своих офисов в ключевых странах региона Центральной и Восточной Европы. Благодаря этому аутентичному предпринимательскому ноу-хау может предлагать свои преимущества, прежде всего, клиентам из компаний, которые действуют за рубежом, экспортерам и отечественным и международным компаниям, которые осуществляют свою деятельность в нескольких странах региона

Кроме юридических консультаций, компания предлагает знание экономической, предпринимательской и культурной среды и языков отдельных стран, что дает ей возможность стать стратегическим партнером своих клиентов и поддержать их коммерческий успех и в отдельных странах, и во всем регионе.

Практики

- Слияния и поглощения
- Семейное право
- Корпоративное право
- Недвижимость, строительство и развитие
- Судебные и арбитражные споры
- Неплатежеспособность и реструктуризация
- Трудовое право
- Право интеллектуальной собственности и новые технологии
- Право ЕС, Экономическая конкуренция
- Банковское и страховое дело, финансовые услуги
- Налоговый консалтинг и судебные споры в области налогообложения
- Государственные заказы; партнерство государства И частного сектора (PPP) и фонды ЕС
- Консультации по французскому праву
- Уголовное право

Отрасли

- Автомобильная промышленность
- Банковское и страховое дело, финансовые услуги
- Химическая и фармацевтическая промышленность
- Строительная промышленность и недвижимость
- Потребительские товары, розничная и оптовая торговля
- Энергетика, технические сети и инфраструктура
- Пищевая промышленность и сельское хозяйство
- Информационные технологии
- Промышленные проекты
- Спорт, СМИ и развлекательный бизнес
- Некоммерческие организации
- Специализированные услуги
- Транспорт и логистика

Региональные юридические услуги

- Комплексные юридические услуги
- Реструктуризация компаний
- Комплаенс (соблюдение законодательных требований)
- Взыскание долгов





ПЕТЕРКА и ПАРТНЁРЫ несколько лет представляет интересы своих клиентов в странах СНГ через свои офисы в Киеве и Москве, или в сотрудничестве с партнерскими юридическими фирмами.

Повышенный спрос на юридические услуги в Беларуси, которая в связи с тенденциями приватизации стала привлекательной территорией для инвесторов, привел в 2012 году к открытию офиса ПЕТЕРКА и ПАРТНЁРЫ в Минске.

Открытие восьмого офиса расширило географическую сферу деятельности компании в Центральной и Восточной Европе, а также ее способность предоставлять услуги клиентам, которые хотят выйти на белорусский рынок, или, в более широком смысле, на некоторый из рынков Единого экономического пространства Беларуси, России и Казахстана.

Команда офиса, где работают опытные юристы во главе с партнером Зикрацким Дмитрием, предоставляет клиентам – как транснациональным корпорациям, так предприятиям малого и среднего бизнеса – комплексные юридические услуги, связанные с предпринимательской деятельностью в Беларуси, в том числе консультации по проектам инвестиций, приватизаций и развития, а также консалтинг для экспортеров. Предлагаем юридические услуги в следующих областях: корпоративное право, трудовое право, право интеллектуальной собственности, банковское дело и финансы, недвижимость, телекоммуникации, представительство в судебных спорах и др. Офис в состоянии обеспечить услуги, начиная с текущих дел, заканчивая сложными трансграничными сделками. Более того, офис готов представлять белорусские общества, которые намерены заниматься бизнесом в некоторой из стран Центральной и Восточной Европы. Офис предоставляет услуги на русском, чешском, словацком и английском языках.

ООО «Петерка энд Партнерс»

Пр.Победителей,
д.103, офис 1303,
г. Минск, 220020,
Беларусь

тел. +375 (17) 236 47 11

e-mail:

zikratski@peterkapartners.by



PETERKA PARTNERS

THE CEE LAW FIRM

ПЕТЕРКА и ПАРТНЁРЫ –юридическая компания в Центральной и Восточной Европе



PRAGUE

Karlovo namesti 671/24, 110 00
Prague 1
T.: +420 246 085 300

BRATISLAVA

Kapituluska 18/A
SK – 811 01 Bratislava
T.: +421 2 544 18 700

SOFIA

96, Georgi S. Rakovski
BG – 1000 Sofia
T.: +359 2 984 11 70

BUCHAREST

41 Aviatorilor Blvd
1st District
RO – 011853 Bucharest
T.: +40 21 310 48 82

KYIV

Business Center "Renaissance"
Vorovskoho 24
UA - 01054 Kyiv
T.: +380 44 581 11 20

MOSCOW

Armyansky pereulok 1/8 – 3
RU – 101000 Moscow
T.: +7 495 311 46 36

WARSAW

Śniadeckich 10
PL - 00-656 Warsaw
T.: +48 22 696 72 01

MINSK

Pobeditely ave., 103-1303
BY – 220020 Minsk
T.: +375 17 236 47 11

BUDAPEST

Apáczai Csere János utca. 11
1051 Budapest
Tel.: +36 1 235 1090

GLOBAL CONTACT

Ondrej Peterka, managing partner



www.peterkapartners.com